



Wir sind ein innovatives, kerngesundes, international ausgerichtetes Familienunternehmen mit einer fast 175-jährigen Tradition, das Präzisionsgewindewerkzeuge entwickelt, produziert und vertreibt. Mit der Qualität unserer Produkte setzen wir weltweit Maßstäbe.

Diesen Erfolg verdanken wir langjähriger Erfahrung, unseren 160 engagierten Mitarbeitern, sowie der richtigen Mischung aus bewahrter Tradition und Innovation.

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie tragen Verantwortung über die weltweiten Vertriebsaktivitäten
- Sie bauen konsequent den weltweiten Markt durch Akquisition neuer Endverbraucher, Händler und Vertretungen aus
- Sie sind an der stetigen Optimierung von Kundenbeziehungen und Kundenzufriedenheit durch intensive Betreuung sowie stetige Verbesserung der Prozesse dran
- Sie führen technische Anwendungsberatung und Prüfung bzw. Umsetzung von Kundenanforderungen sowie die Kalkulation für die Angebotsausarbeitung durch
- Sie haben die operative Führung des Technischen Vertriebes und Vertriebsaußendienstes und die Verantwortung für den Vertriebsinnendienst
- Sie verantworten die Vertrags- und Preisverhandlungen
- Sie führen technische Schulungen und Vorträge durch
- Sie planen und realisieren alle Marketingmaßnahmen und Vertriebsunterlagen
- Sie geben Impulse für die Neu- und Weiterentwicklung von Produkten

Ihr Profil

- Sie bringen eine technische Ausbildung sowie ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau mit
- Darauf aufbauend verfügen Sie über mehrjährige Vertriebserfahrung idealerweise im Bereich Präzisionswerkzeuge
- Sie haben Spaß am Vertrieb und können durch Ihr ausgeprägtes technisches Verständnis beim Kunden überzeugen
- Sie „brennen“ für Ihre Aufgaben, sind ausdauernd, belastbar und IT-affin
- Sie haben analytische Fähigkeiten sowie eine lösungsorientierte und flexible Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse bringen Sie mit

Wir bieten

- Das gute Gefühl der sicheren und soliden Basis eines finanziell unabhängigen Familienunternehmens
- sorgfältige Einarbeitung in ein umfassendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- persönliche und fachliche Herausforderungen mit eigenständigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- kurze Entscheidungswege
- flexible Arbeitszeit
- modernes Arbeitsumfeld

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an Frau Boss, die Sie auch gerne vorab telefonisch informiert.

Johs. Boss GmbH & Co. KG

Johannes-Boss-Straße 9 · 72461 Albstadt (bei Tübingen) · Telefon: 07432 90870
www.johs-boss.de · bewerbung@johs-boss.de